

reportage

● Text:
Eva Cloarec● Foto:
Anna Z Ek

Laddad för loppis

En symaskin med snirkliga blommor, en rysk blå kopp eller en grön väggvas från Upsala Ekeby. I Christer Crohns garage ligger grejerna färdigpackade och redo att hamna hos nya ägare, för nu drar loppis-säsongen i gång på allvar.

Innan han blev pensionär arbetade Christer Crohns som marknadschef. Fast då sålde han stora saker som transport- och logistiksystem. Nu ska han tillsammans med sin fru för första gången ställa upp bilen på Täby Galopp och ur bakluckan bjuda ut små fina tunna kaffekoppar och rostfria bestick.

– Det ska bli kul att se hur det här går, säger han glatt förväntansfullt.

På golvet mitt i det nystädade garaget hemma i Täby står sju kartonger prydligt uppställda, fyllda av husgeråd och annat smått som de tror skulle kunna intressera köpare.

– Vi fick idén i höstas. Vårt garage var så fullt med grejer att man knappt kunde komma in i det, så vi gjorde en ordentlig utrensning. Där fanns alla möjliga bra-att-ha-saker plus en hel del av våra vuxna barns gamla grejer. Efteråt körde jag femton säckar skräp till tippen och så skänkte vi saker till Röda korset. Vi annonserade ut lite större saker på Blocket.

Han berättar hur roligt det var när det kom en familj som hemskt gärna ville ha deras gamla Ivarhyllor från Ikea.

– De ringde och frågade oroligt om lagerhyllorna var sålda och sedan skyndade de sig hit. Det verkade som om de tyckte att de gjorde ett riktigt fynd.

Och den familjens glädje gav mersmak. Först hade Christer och hans fru tänkt ha en garageförsäljning hemma med de saker som de trodde kunde intressera andra, men så insåg de att det krävde mycket mera förarbete med att sprida informationen.

De bestämde sig för att testa bakluckeloppisen på Täby galopp.

– Vi åkte dit och tittade och blev väldigt över-

raskade över hur mycket folk som var där och hur kul det verkade vara. Men då var det höst och säsongen så gott som slut så vi tänkte att det var bättre att vänta till i år.

Han öppnar kartongerna och visar vad de har tänkt sälja.

Mest är det husgeråd – koppar och muggar av olika slag, några tillbringare och ett och annat fat.

Högst upp tronar den vackra symaskinen dold i ett nästan lika vackert träfodral med handtag.

– Jag vet inte hur gammal den är men jag vet att det går att sy med den, den kommer från min frus familj.

I en kartong hittar han något oväntat.

– Oj, vilken snygg blå kopp, den kanske man borde behålla. Nej förresten, vi behöver den inte.

Vad är det som lockar dig med att sälja på loppis?

– Vi har aldrig gjort det förut så det är lite

spännande att se vad man kan få för sina gamla saker. Jag kollade in prisnivån förra året på det som såldes då. Men mest av allt är det en kul grej och ett sätt att göra sig av med sådant som det är synd att slänga.

Har du tänkt ut några bra säljningsknep, med din erfarenhet som marknadschef?

– Nja, kanske. När en kund frågar efter priset är det den första säljsignalen. Då gäller det att spåra angelägenhetsgraden för att veta hur mycket prutning man behöver gå med på, säger han och skrattar.

Själv är Christer en hejare på att pruta.

– Man kan faktiskt pruta var som helst, det borde folk bli lite modigare med. Nyligen prutade jag ner priset på några vitvaror som vi köpte till köket. Men jag har även prutat på kläder i konfektionsbutiker.



Bakluckeloppisen på Täby galopp samlade 165 säljare i snitt varje dag förra året.

FOTO: ARRANGÖRERNA



Hemma i Christer Crohns garage står kartongerna och väntar på att köras ut till

Skattefri förtjänst upp till 50 000 konor

- ▶ Årets säsong av bakluckeloppis, eller drive-in-loppis, på Täby galopp startar nu i helgen den 23–24 maj och pågår varje helg till och med 4 oktober (utom midsommarmhelgen och helgerna 12–13 och 19–20 september).
- ▶ Öppet klockan 12–16. Säljarna måste dock vara på plats redan klockan 10–12.
- ▶ Alla som vill sälja kan parkera sin bil på området och ställa upp sina saker. Det kostar 130 kronor. Ingen föransmälan krävs. Det går också

bra att sälja utan bil.

▶ När man säljer privat lösöre är förtjänsten skattefri så länge man inte gör en vinst på mer än 50 000 kronor.

▶ Täbyloppisen arrangeras av Maria Wiberg och Emma Parning som tidigare drev bakluckeloppisen i Brottby. Den är inspirerad av engelska enkla carboot-sales som sedan länge anordnas lite överallt där.

▶ Mer info: www.tabyloppis.com

KÄLLA: ARRANGÖRERNA OCH SKATTEVERKET